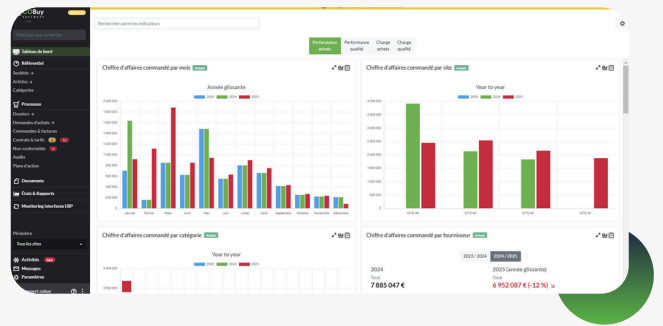




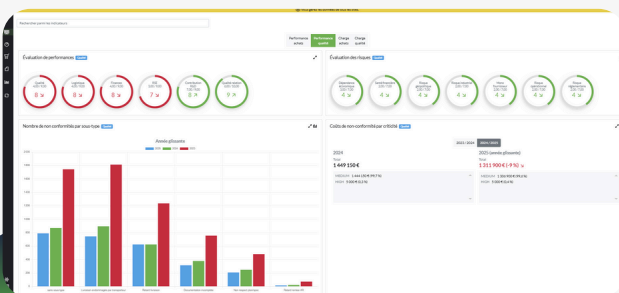
Analyses & performance fournisseurs

Difficile de piloter sereinement vos relations fournisseurs avec des informations disséminées sur de multiples supports (ERP, emails, tableurs, ...), raison pour laquelle la solution COBUY vous permet :

- d'agréger toutes les données achats et qualité dans le même outil
- d'exploiter au même endroit les données ERP et les données de votre solution SRM
- de bénéficier d'indicateurs personnalisés :
 - sur la charge liée aux processus achats
 - sur la charge liée aux processus qualité fournisseurs
 - sur la performance liée aux processus achats (KPI)
 - sur la performance liée aux processus qualité fournisseurs (KPI)
 - à l'échelle d'une fiche fournisseur (score card, ...)
 - à l'échelle d'une fiche de catégorie de produit ou de service
 - ...
- de partager certains indicateurs avec les fournisseurs à travers le portail fournisseurs



Accédez à une vue à 360° sur vos relations fournisseurs avec des analyses personnalisées :



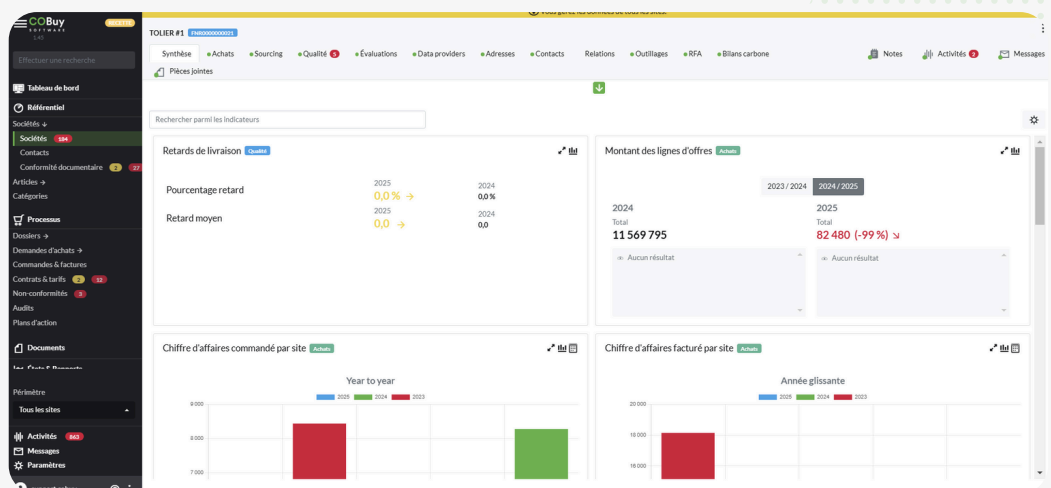
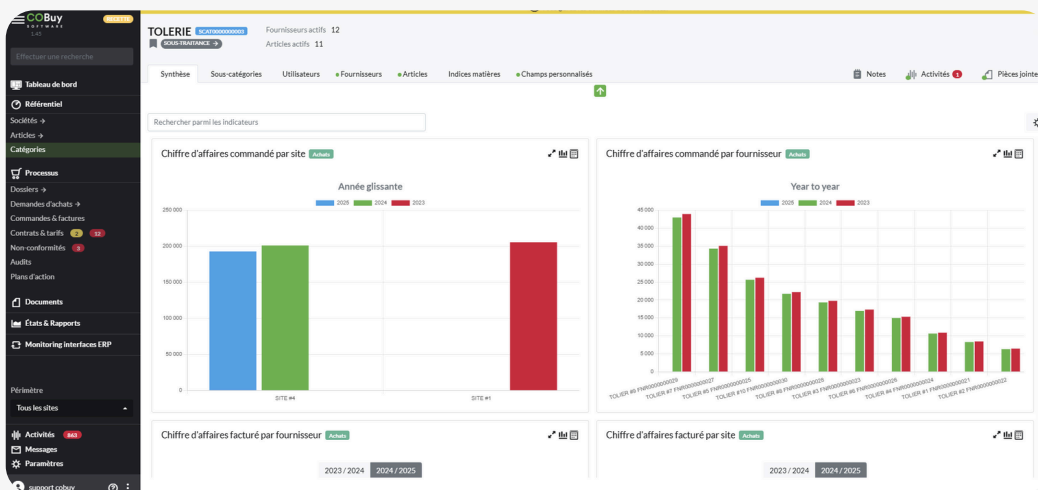
- en consolidant automatiquement les données ERP si nécessaire
- en consolidant automatiquement les données issues des processus exécutés dans l'outil
- en exploitant relations entre vos données (base de données relationnelle)
- en croisant des données de l'ERP avec celles du SRM
- en choisissant vos indicateurs parmi une large bibliothèque
- en sélectionnant la représentation graphique de chaque indicateur
- en définissant la période de chaque indicateur (rolling year, year to date, year to year)

Besoin d'aller plus loin dans le suivi des activités de vos collaborateurs ou le reporting décisionnel ? Exportez facilement vos données sous Excel ou connectez votre logiciel achats à votre solution de BI (Business Intelligence)



Une interface intuitive pour les acheteurs et les fournisseurs

Votre solution SRM Source to Contract pour une gestion optimisée du sourcing achats et de la qualité fournisseurs. Parce que le succès du déploiement d'une solution digitale se mesure par son taux d'adoption, les interfaces de la solution COBuy ont été conçues en collaboration étroite entre un consultant spécialisé en ergonomie UI/UX et nos experts métiers.





Votre solution pour la gestion du sourcing et de la qualité fournisseurs

➤ Référentiels de données

articles, catégories, fournisseurs

➤ Gestion des processus qualité fournisseurs

évaluations fournisseurs (performances et risques), qualifications couples articles/fournisseurs, conformités documentaire, non-conformités, dérogations, coûts des non-conformités, audits, ...

➤ Gestion des processus achats

demandes d'achats, dossier d'achats, consultations, offres & dépouillement des offres, contrats et tarifs, RFA, pénalités, ...

➤ Interactions fournisseurs

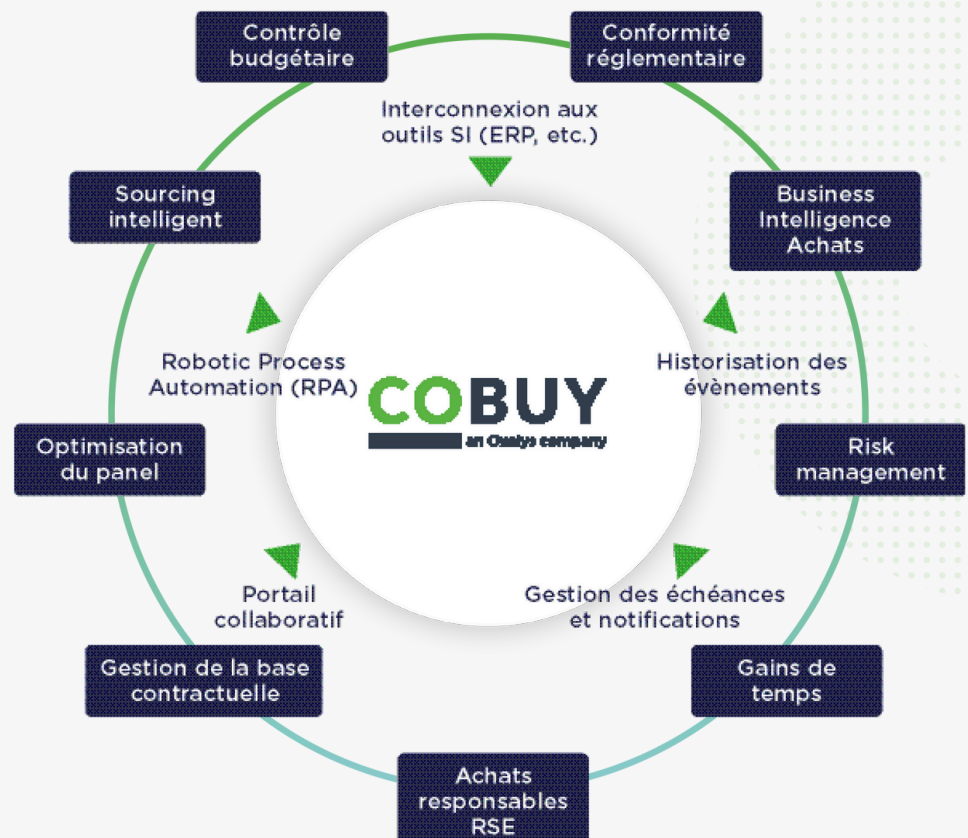
portail fournisseurs, URLs publiques

➤ Fonctionnalités générales

profils/droits utilisateurs, sites, export/import de données, recherches élargies, notes & messages, évènements & tâches, stockage de documents, alertes et relances automatiques, moteur de workflow,

➤ Intégrations

ERP, GED, Data provider, BI, ...



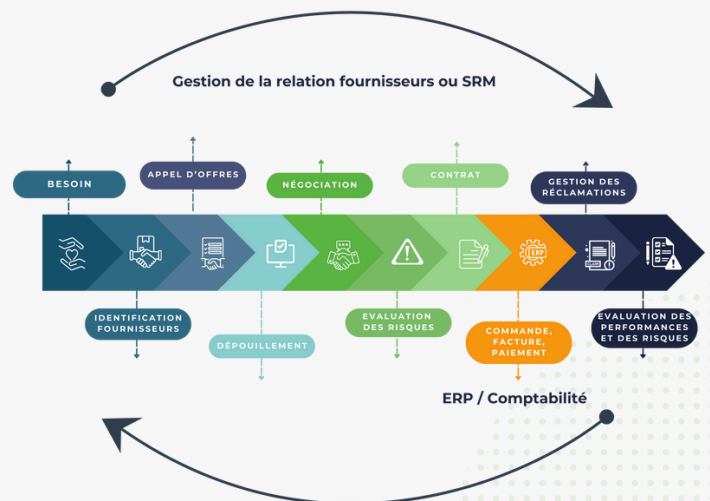


Pourquoi COBuy ?

Une solution SRM Source to Contract dédiée aux particularités des achats de production et à l'agilité des PME et ETI industrielles

La plateforme d'E-sourcing COBuy est une solution web 100% française, conçue pour s'intégrer facilement à votre ERP si nécessaire. Développée en partenariat avec des industriels, elle s'adapte de manière optimale aux environnements mono ou multi-sites et aux achats centralisés ou décentralisés. Sa conception, fondée sur les particularités des achats de production, notamment l'étroite interaction entre les processus achats et qualité fournisseurs propres aux activités industrielles, vous offre la possibilité de déployer ses multiples fonctionnalités de façon progressive et sur mesure, en fonction de vos besoins :

- fonctionnalités sourcing achats
- fonctionnalités qualité fournisseurs
- analyses et performance fournisseurs
- portail fournisseurs
- Intégrations (ERP, GED, Data Provider, ...)



Une solution achats conçue par des acheteurs pour des acheteurs portée par la croissance du groupe Oxalys

La solution SRM Source to Contract COBuy est née du constat de son fondateur, Stéphane DOUCE, ancien responsable achats dans différents secteurs, que les industriels consacrent en moyenne la moitié du chiffre d'affaires aux achats et que les collaborateurs en charge des relations fournisseurs (achats et qualité) consacrent en moyenne la moitié de leur temps à des tâches chronophages à faible valeur ajoutée. Ceci, principalement en raison du fait que la plupart des systèmes ERP ne couvrent qu'essentiellement l'aspect transactionnel des relations fournisseurs (commandes, réceptions, factures) contraignent les collaborateurs achats et qualité à travailler avec des outils bureautiques peu efficaces (tableurs, messagerie, ...).

Portée par des premiers succès auprès des PME et ETI industrielles bien souvent leader sur leur secteur telles que Socomore, Cadiou Industrie, Ligier Group, ... un choix stratégique est opéré en 2022 pour adosser l'activité COBuy à celle du groupe français Oxalys, leader depuis plus de 30 ans, des solutions achats à destination des organisations de taille intermédiaire.

En 2024, le groupe Oxalys, après avoir mobilisé 3 M€ de financement en 2021, compte plus de 55 collaborateurs, réalise un chiffre d'affaires de plus de 6 M€ et consacre chaque année 25 % de son CA à la R&D pour soutenir sa croissance annuelle de plus de 30 %.



COBUY
an Oxalys company

Demande de démo



✉ info@cobuy-solutions.com

🌐 www.cobuy-solutions.com