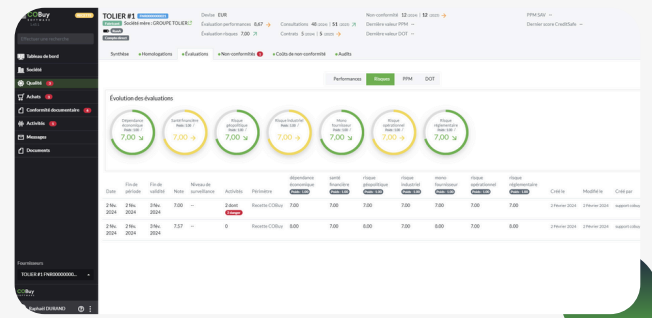




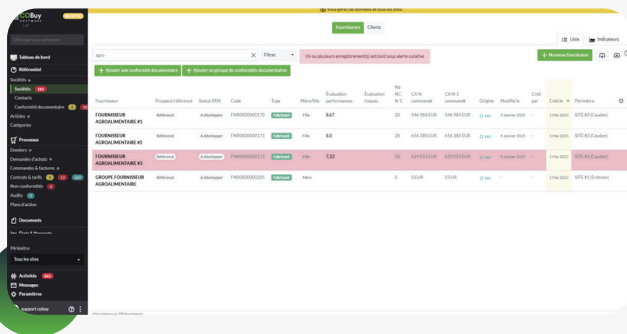
# SRM - Supplier Relationships Management

**Parce qu'une des premières étapes pour exploiter les bénéfices de la digitalisation appliquée aux achats est de consolider et structurer les données fournisseurs, la solution SRM vous permet :**

- de gérer le panel fournisseurs
- de gérer le référencement de nouveaux fournisseurs
- de gérer la base articles (prestations, pièces du commerce, sous-traitances,...)
- de gérer la segmentation
- de gérer la conformité documentaire et informationnelle (compliance : RSE, ESG, CSRD,...)
- de gérer les évaluations (performances et risques)
- de gérer des plans d'actions
- d'exploiter au même endroit les données ERP et les données de votre solution SRM
- d'accéder à une vue à 360° sur vos relations fournisseurs avec des indicateurs personnalisés



**Adapter la solution à vos usages et garder le contrôle :**



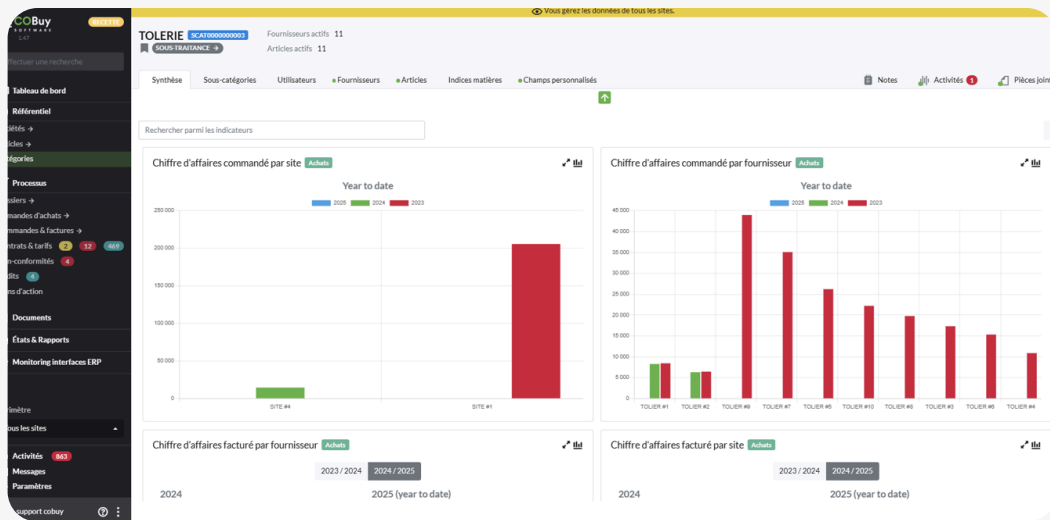
- paramétrer vous-même les champs personnalisables
- paramétrer vous-même les critères d'évaluations et les pondérations associées
- piloter les plans d'actions internes et ceux liés aux évaluations
- importer/exporter des données directement depuis l'IHM de la solution
- paramétrer vous-même les profils et les permissions
- partager avec vos collaborateurs les comptes rendus, évènements et documents fournisseurs
- partager avec vos collaborateurs la stratégie achats
- visualiser les alertes liées aux évaluations ou documents fournisseurs qui arrivent à échéance
- bénéficier d'indicateurs personnalisés et paramétrables
- ...



# Une interface intuitive pour les acheteurs et les fournisseurs

**Votre solution SRM, conçue par des experts de la gestion des achats et de la qualité fournisseurs.**

Parce que le succès du déploiement d'une solution digitale se mesure par son taux d'adoption, les interfaces de la solution COBuy ont été conçues en collaboration étroite entre un consultant spécialisé en ergonomie UI/UX et nos experts métiers.



Fournisseur	Prospect/référence	Statut SRM	Sous-catégories	Évaluation performances	Priorité	Principale	CAN commandé	CAN-1 commandé	Origine	Créé le	Modifié le	Créé par	Périmètre
TOLIER #2 FNR00000000022	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,67	1	Oui	0 EUR	4 300 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	1 Mars 2024	support cobuy	Recette COBuy
USINEUR #9 FNR00000000099	Référence	A développer	TOLIERE ->	5,33	1	Oui	39 000 EUR	39 000 EUR	SI CBS	18 Juillet 2024	18 Juillet 2024	support cobuy	Recette COBuy
TOLIER #1 FNR00000000021	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,73	1	Oui	0 EUR	8 200 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #3 FNR00000000023	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,67	1	Oui	16 940 EUR	16 940 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #4 FNR00000000024	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,67	1	Oui	10 640 EUR	10 640 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #5 FNR00000000025	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,67	1	Oui	25 640 EUR	25 640 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #6 FNR00000000026	Référence	A développer	TOLIERE ->	8,67	1	Oui	14 900 EUR	14 900 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #7 FNR00000000027	Référence	A développer	TOLIERE ->	7,33	3	Oui	34 320 EUR	34 320 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy
TOLIER #8 FNR00000000028	Référence	A développer	TOLIERE ->	7,33	3	Oui	48 960 EUR	48 960 EUR	SI CBS	30 Janvier 2024	-	-	Recette COBuy



# Votre solution pour la gestion du sourcing et de la qualité fournisseurs

## ➤ Référentiels de données

articles, catégories, fournisseurs

## ➤ Gestion des processus qualité fournisseurs

évaluations fournisseurs (performances et risques), qualifications couples articles/fournisseurs, conformités documentaire, non-conformités, dérogations, coûts des non-conformités, audits, ...

## ➤ Gestion des processus achats

demandes d'achats, dossier d'achats, consultations, offres & dépouillement des offres, contrats et tarifs, RFA, pénalités, ...

## ➤ Interactions fournisseurs

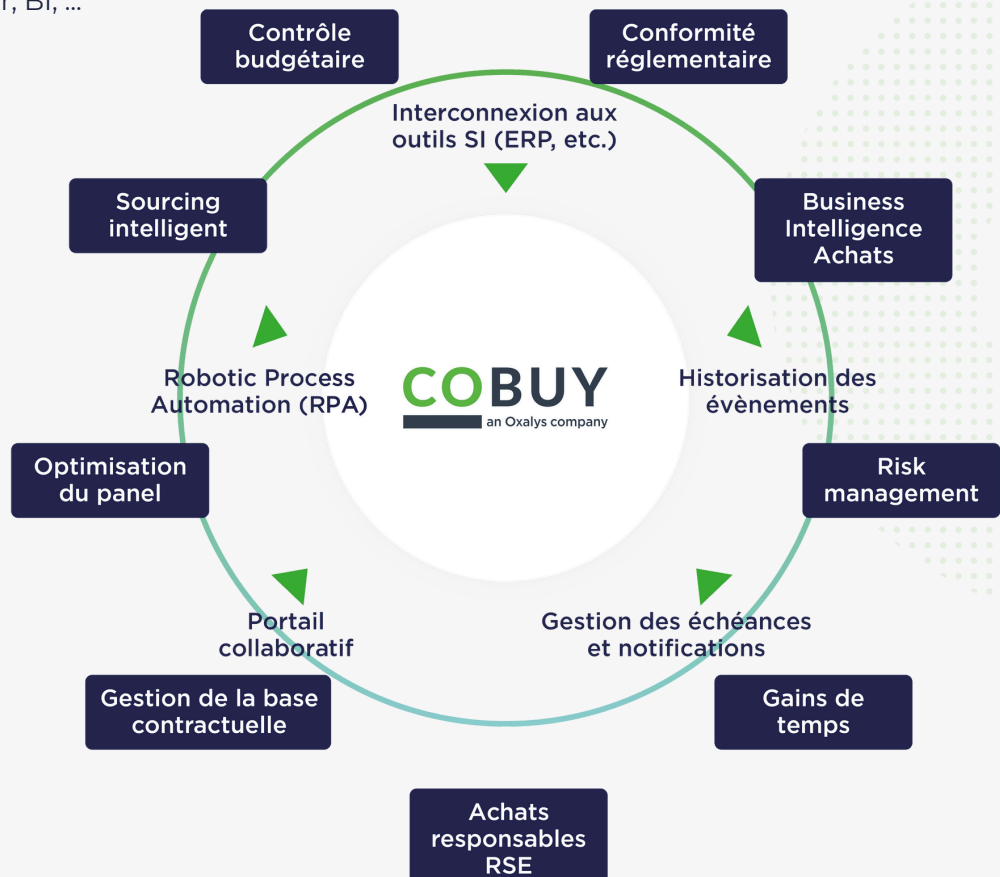
portail fournisseurs, URLs publiques

## ➤ Fonctionnalités générales

profils/droits utilisateurs, sites, export/import de données, recherches élargies, notes & messages, évènements & tâches, stockage de documents, alertes et relances automatiques, moteur de workflow,

## ➤ Intégrations

ERP, GED, Data provider, BI, ...



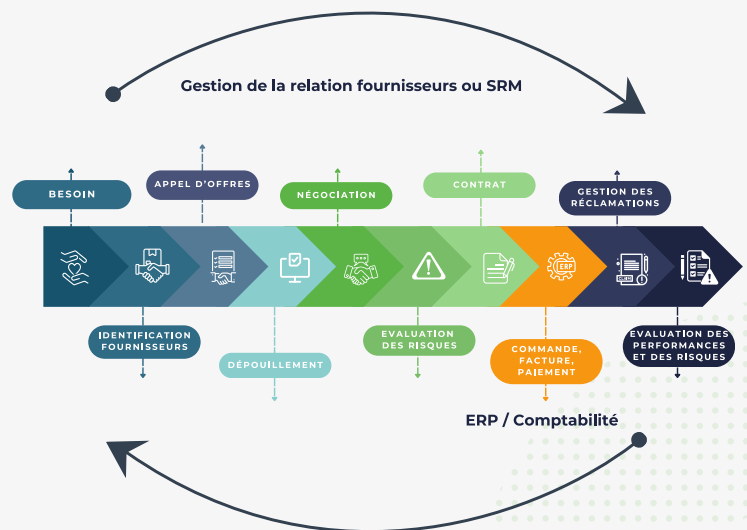


# Pourquoi COBuy ?

## Une solution SRM Source to Contract dédiée aux particularités des achats de production et à l'agilité des PME et ETI industrielles

La plateforme d'E-sourcing COBuy est une solution web 100% française, conçue pour s'intégrer facilement à votre ERP si nécessaire. Développée en partenariat avec des industriels, elle s'adapte de manière optimale aux environnements mono ou multi-sites et aux achats centralisés ou décentralisés. Sa conception, fondée sur les particularités des achats de production, notamment l'étroite interaction entre les processus achats et qualité fournisseurs propres aux activités industrielles, vous offre la possibilité de déployer ses multiples fonctionnalités de façon progressive et sur mesure, en fonction de vos besoins :

- fonctionnalités sourcing achats
- fonctionnalités qualité fournisseurs
- analyses et performance fournisseurs
- portail fournisseurs
- Intégrations (ERP, GED, Data Provider, ...)



## Une solution achats conçue par des acheteurs pour des acheteurs portée par la croissance du groupe Oxalys

La solution SRM Source to Contract COBuy est née du constat de son fondateur, Stéphane DOUCE, ancien responsable achats dans différents secteurs, que les industriels consacrent en moyenne la moitié du chiffre d'affaires aux achats et que les collaborateurs en charge des relations fournisseurs (achats et qualité) consacrent en moyenne la moitié de leur temps à des tâches chronophages à faible valeur ajoutée. Ceci, principalement en raison du fait que la plupart des systèmes ERP ne couvrent qu'essentiellement l'aspect transactionnel des relations fournisseurs (commandes, réceptions, factures) contraignent les collaborateurs achats et qualité à travailler avec des outils bureautiques peu efficaces (tableurs, messagerie, ...).

Portée par des premiers succès auprès des PME et ETI industrielles bien souvent leader sur leur secteur telles que Socomore, Cadiou Industrie, Ligier Group, ... un choix stratégique est opéré en 2022 pour adosser l'activité COBuy à celle du groupe français Oxalys, leader depuis plus de 30 ans, des solutions achats à destination des organisations de taille intermédiaire.

En 2024, le groupe Oxalys, après avoir mobilisé 3 M€ de financement en 2021, compte plus de 55 collaborateurs, réalise un chiffre d'affaires de plus de 6 M€ et consacre chaque année 25 % de son CA à la R&D pour soutenir sa croissance annuelle de plus de 30 %.



**COBUY**  
an Oxalys company

**Demande de démo**



✉ [info@cobuy-solutions.com](mailto:info@cobuy-solutions.com)

🌐 [www.cobuy-solutions.com](http://www.cobuy-solutions.com)